



# TURBO-PLANTILLA PERFECT PITCH

---

## RELEVANCIA: (WOW)

### Qué necesidad resuelves:

Algo que ya una persona o negocio esté haciendo o comprando, que tenga necesidad de un mejor servicio a un precio más bajo o más conveniente.

### La necesidad que resuelvo es...

---

---

---

---

## CREDIBILIDAD: (KNOW)

### Por qué eres el más indicado:

Se basa en aspectos que otorguen crédito, experiencia relevante o conocimiento específico en determinada área.

### Yo soy el más indicado porque...

---

---

---

---

## CONTRIBUCIÓN: (NOW)

### ¿Cuál es tu beneficio?

Es el resultado del uso de tu producto, lo que la gente compra en realidad, no se refiere a las características del producto, sino a los beneficios del mismo.

### Mi beneficio es...

---

---

---

---